

# VALTRA TEAM



+ Viktig sikkerhet  
**Entreprenør Helge Aasen er glad for garantien**

side 10

+ AGCO og Trimble  
**Samarbeid åpner nye muligheter for presisjonslandbruk**

side 12

+ Fleksible  
**Perfekte også for flyplassvedlikehold**

side 14

VIP-arrangement på fabrikk

# S-SERIELEVERANSE MED STIL

side 6



## EDITORIAL



### Feiring av fabrikkgaranti og S-serien

I september ble de 50 første finskproduserte S-serietraktorene levert til kunder. Før nyttår vil de første S-seriene også være levert i Norge. Dette er noe vi har gledet oss til. Vi vet at kundene våre er opptatt av tryggheten de får med en Valtra-traktor.

Det er liten tvil om at teknologi er en avgjørende faktor for å kunne være lønnsom i dagens marked. For å hjelpe deg med å utnytte traktoren din best mulig jobber vi hele tiden med å oppdatere kunnskapen til våre medarbeidere.

I oktober deltok norske Valtra-selgere på kurs om Valtra Guide og Smart Farming i Danmark. I år er det 25 år siden vi innførte fem års fabrikkgaranti her i landet, noe vi feirer med ekstra gode tilbud på utvalgte modeller. Mange av våre kunder trekker nettopp frem fabrikkgaranti og service som viktige årsaker til at de kjører Valtra.

Det er ikke lenge siden vi hadde tre fantastiske dager på Dyrsku'n, men nå er blikket vårt rettet mot Agroteknikk 14. til 17. november. Norges desidert største enkeltstående landbruksutstilling er noe både vi og kundene våre gleder oss til. Der kommer vi blant annet til å vise frem S-serien for første gang i Norge.

Til tross for ustabil vær ser det ut til at avlingene blir gode i deler av landet, og normale de fleste andre steder. Vi ønsker deg en god vintersesong, og oppfordrer alle til å sjekke ut våre Facebook- og Instagramsider.

Trond Kjempekjenn  
ADMINISTRERENDE DIREKTØR, EIKMASKIN AS



### I DETTE NUMMERET:

- 03** Premium frontlastere nå enda rimeligere
- 04** Reservedeler er allerede tilgjengelig på nett i ti land
- 05** Smånytt
- 06** De første S-serietraktorene ble levert med stil til kundene
- 09** Den 15 år gamle entreprenøren Jätkä-Juho kjøper G115 Active
- 10** Entreprenør Helge Aasen er glad for garantien
- 12** PTx Trimble åpner for nye muligheter
- 14** Valtra-traktorer er ideelle for vedlikehold av flyplasser
- 16** Valtra-eier Anders Urset har sykkel som binæring
- 17** Stor test viser: best grep og drivstofføkonomi
- 18** Valtra skreddersydd behovet til Midt-Norsk Skogrydding AS
- 19** Helland Hogst bytter konsekvent på garanti
- 21** Merkeverefargen endres fra rød til svart
- 22** Oldtimer: Knappbetjent kløtsj tok trykket fra førerens venstre kne





Se mer: Frontlastere

Innovation

## Frontlasterpakker

# PREMIUM FRONTLASTERE NÅ ENDA RIMELIGERE

Basert på ønsker fra kundene har Valtra introdusert to spesialpakker for frontlastere. Pakkeprisen er opp til 3300 euro rimeligere enn hvis de kjøpes separat. Valtra er den eneste traktorprodusenten som i flere tiår har montert frontlastere direkte på fabrikkens produksjonslinje. Nesten hver tredje traktor produsert i Suolahti er utstyrt med frontlaster.

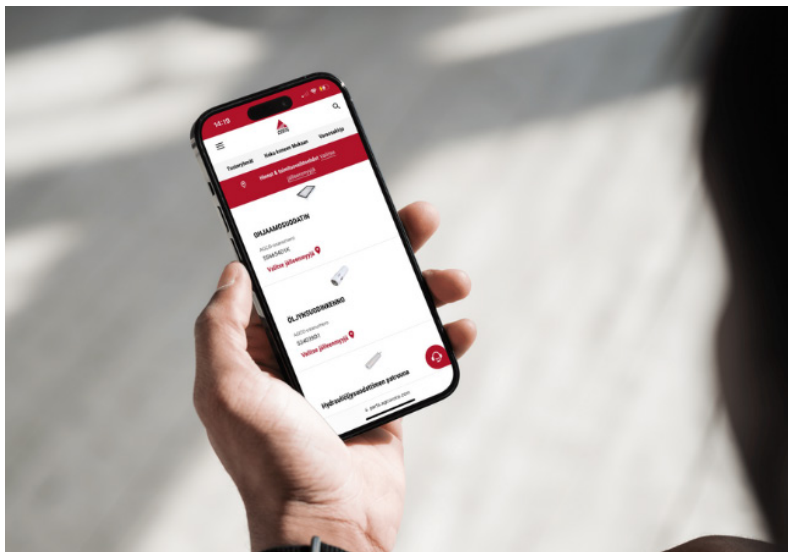
Hver frontlasterpakke inkluderer frontlaster, hydrauliske koblinger og en tilbehørsplate. Front Loader Pro-pakken leveres også med takvindu, Precision Lift & Load med integrert lastevekt, og kundens foretrukne

hydraulikk. For eksempel Live 3-funksjonen, som gjør at lasteredskaper, som rundballegrep, kan betjenes med joystick samtidig som du flytter selve lasteren. Precision Lift & Load er en integrert smart lastevekt som kan veie og beregne belastninger og lagre dataene i minnet. I tillegg kan det settes sikkerhetsgrenser for lasteren og mye mer, for eksempel en praktisk ristefunksjon.

Frontlasterpakken er tilgjengelig på alle Valtra-traktorer fra A-serien til Q-serien. Front Loader Pro-pakken er tilgjengelig på traktorer i G- til Q-serien utstyrt med SmartTouch-armlenet. •

- Takvindu foran i taket
- Precision Lift & Load smart lastevekt
- Live 3 muliggjør samtidig bruk av opptil tre forskjellige frontlasterfunksjoner med joystick
- Optimal vektfordeling
- SoftDrive demper ujevnheter under transport.

# NEWS



Valtras nettbutikk for reservedeler er allerede i bruk i flere europeiske land. Det er noen små variasjoner fra land til land, men generelt kan kunder søke etter og bestille reservedeler på nett og få dem levert enten til nærmeste forhandler eller, etter registrering, hjem til seg.

## RESERVEDELER ER ALLEREDE TILGJENGELIG PÅ NETT I TI LAND

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

**V**altra reservedeler kan nå bestilles på nett i ti europeiske land: Finland, Storbritannia, Irland, Frankrike, Spania, Italia, Polen, Danmark og Norge. I Tyskland får Valtra-kunder tilgang til nettbutikken via en invitasjon. I tillegg utvides nettbutikken for tiden til Sverige og Tyrkia.

Nettbutikken har flere funksjoner som gjør det enkelt å finne riktig reservedel. Reservedeler kan også bestilles enten til nærmeste forhandler eller, etter registrering, for levering på døra til kunden. Registrering gjør det også mulig å belaste reservedeler hos forhandleren i forbindelse med andre kjøp.

I tillegg gjør nettbutikken det mulig å sjekke tilgjengeligheten av reservedeler på de nærmeste utsalgsstedene. For eksempel om kvelden eller i helgen kan det være nok å vite at den nødvendige delen er å finne på et nærliggende utsalg mandag morgen. •

## BYGG DIN EGEN TRAKTOR PÅ NETTET

Valtra.no tilbyr nå en oppdatert konfigurator som du kan bruke til å spesifisere en traktor som passer akkurat for ditt behov, inkludert alt tilleggsutstyr og valgfritt utstyr. Populært utstyr montert av Unlimited Studio er også inkludert. I tillegg har konfiguratoren veilednings- og sammenligningsfunksjoner for deg som ennå ikke vet hvilken modell eller til og med modellserie du er interessert i.

Konfigurasjonene kan lagres slik at du kan gå tilbake og plukke opp traktoren på et senere tidspunkt. Det er også mulig å sende den konfigurerte traktoren til nærmeste Valtra-forhandler og be om et tilbud.

På tidspunktet for utgivelsen av dette magasinet er konfiguratoren allerede i bruk i de fleste europeiske land, og flere nettstedet fra forskjellige land blir lagt til hele tiden. •

## NÅ ER DET RIMELIGERE Å INVESTERE

Kjøper du ny traktor i 2024 – uansett modell – tilbyr AGCO Finance rente på 2,99 prosent de første 12 månedene, deretter vanlig rente resten av løpetiden. Det er ingen krav til forskuddsleie og opp til ti års løpetid. Tilbudet gjelder alle modeller og finansieringsavtalen må signeres før utgangen av desember 2024.

AGCO Finance tilbyr et utvalg av tilpassede finansieringsalternativer for Valtra-kunder, inkludert alternativer som leasing, operasjonell leasing og lån. Du får fleksible betalingsbetingelser og et program skreddersydd for å møte dine kontantstrømbehov. Ta kontakt med din Valtra-forhandler for mer informasjon. •

Internett: [valtra.no](http://valtra.no)

**VALTRA TEAM**

**Sjefsredaktør** Katja Vuori, Valtra Inc., [katja.vuori@agcocorp.com](mailto:katja.vuori@agcocorp.com) **Edition** Tommi Pitienius, Markkinointiviestintä Pitienius Oy, [tommi@pitienius.fi](mailto:tommi@pitienius.fi)  
**Redaksjon** Marc de Haan, Mechan Groep, [m.de.haan@mechan.nl](mailto:m.de.haan@mechan.nl) // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., [izabela.zielinska@agcocorp.com](mailto:izabela.zielinska@agcocorp.com) // Sebastian Quijano, AGCO Iberia S.A., [sebastian.quijano@agcocorp.com](mailto:sebastian.quijano@agcocorp.com) // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, [siegfried.aigner@agcocorp.com](mailto:siegfried.aigner@agcocorp.com) // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, [charlotte.morel@agcocorp.com](mailto:charlotte.morel@agcocorp.com) // Christian Kessler, AGCO Deutschland GmbH, [christian.kessler@agcocorp.com](mailto:christian.kessler@agcocorp.com) // Sarah Howarth, AGCO Limited, [sarah.howarth@agcocorp.com](mailto:sarah.howarth@agcocorp.com) // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, [torjon.garberg@agcocorp.com](mailto:torjon.garberg@agcocorp.com) // Göran Eriksson, Valtra Inc., [goran.eriksson@agcocorp.com](mailto:goran.eriksson@agcocorp.com) // Andrina Gerner, GVS Agrar AG, [andrina.gerner@gvs-agrar.ch](mailto:andrina.gerner@gvs-agrar.ch) // **Utgiver** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Koordinering** Viestintätoimisto Medita Oy  
**Layout** Valtra Inc. **Trykk** Grano Oy **Foto** Valtra hvis ikke annet er angitt

Valtra er et verdensomspennende varemerke i AGCO



## S-SERIEN OG ANDRE NYHETER PÅ AGROTEKNIKK

Agroteknikk er landbrukets største og viktigste møteplass. Salgsrepresentanter fra hele landet og det norske Valtra-teamet kommer til NOVA Spektrum i Lillestrøm 14. til 17. november.

Vi har flere spennende nyheter å vise frem. I tillegg til at du kan sette deg inn i S-serien for første gang, viser vi også frem den nye Kesla 165 tømmervogn med Kesla 326T kran og en ny isfjerningskuffen fra FMG. I tillegg har vi med hele modellserien på vår stand, og naturligvis Unlimited-utstyrte traktorer. AGCO Finance vil også være på plass. Her er alt du trenger å tenke på for å eie og bruke en traktor.



## MYE FOLK PÅ DYRSKU'N

Valtra var på plass under Dyrsku'n i Seljord andre helgen i september. Nesten 90.000 mennesker tok turen innom denne tradisjonsrike handles- og landbruksmessen og mange fant veien innom standen vår. Både traktorer og redskap skiftet eiere i løpet av messen. Det var også stor interesse for den nye HD-skraperen fra FMG. •



**Terje Wikmark** hos Akershus Traktor Stjørdal jobbet i gartnerbransjen fram til 2014, da han begynte å selge Valtra. Han vokste opp på et småbruk i samme område og traktor har han kjørt siden ungdommen.

– Besteforeldrene mine levde av gården, mens foreldrene mine hadde den som biinntekt med produksjon av korn og poteter. For meg er det en omfattende hobby, forteller han.

Wikmark trives i jobben som traktorselger.

– Valtra er et unikt produkt. Uansett om det er forsvaret, en småbruker, kommunen eller en stor entreprenør som kjøper traktor kan vi skreddersy den etter behov. Det gjør selgerjobben kjempeinteressant.

Fritiden fylles av barnebarn og naturopplevelser.

– Jeg er bestefar til to smårollinger som også liker seg på småbruket. Ellers trives jeg ute i naturen.



**Tor Grimstad** hos Eiksenteret Sarpsborg vokste opp på en gård i gamle Rygge kommune.

– Familien drev produksjon av poteter og grønnsaker som agurk, kål og poteter.

Jeg ble plassert på vende-teigen i stedet for i barnehage og etter hvert hjalp jeg til med lusing, humrer han.

Naturligvis ble det raskt noen timer i traktorstet som ung. I dag har han overtatt familiegården sammen med samboer og tre barn.

– Vi leier ut jorda, men driver skogen selv. Jeg er glad i maskiner generelt og kjente Valtra som gode skogstraktorer. Jeg trives med tynning og ryddig, og stikker heller ut i skogen enn å se på TV. Ellers er jeg bilinteressert og bruker en del tid på det.

Etter et drøyt halvår som Valtra-selger har Grimstad funnet seg godt til rette.

– Jeg er mye ute på besøk og treffer mye trivelige folk. Det viktigste er at vi kan yte god service til kundene, understreker han. •



Levering av den nye 6. generasjon S-serien til kunder er i gang

# DE FØRSTE S-SERIE-TRAKTORENE BLE LEVERT MED STIL TIL KUNDENE

Produksjonen av Valtras største traktor, S-serien, er i full gang. De første traktorene har siden september vært på vei til kundene. For å feire starten på leveransene, inviterte Valtra de første S-seriekundene til et VIP-arrangement til Valtra-fabrikken i Suolahti, Finland. Mer enn 40 personer fra sju forskjellige europeiske land deltok i «Valtra BOSS Delivery Event».

TEKST KATJA VUORI FOTO VALTRA

**V**altra overrasket de første femti kundene som investerte i den nye S-serien med en personlige VIP-invitasjon til Valtra-fabrikken i Finland. «Valtra BOSS Delivery Event», som ble arrangert til ære for de første femti kundene, fant sted en solrik onsdag i september. Programmet inkluderte mange VIP-

opplevelser, fra en stilfull overrekkeelse av nøklene til prøvekjøring, en omfattende traktoroverlevering og en guidet fabrikkomvisning.

**Matti Tiitinen**, Vice President, Sales & Marketing i Valtra, understreker viktigheten av et kontinuerlig forhold til Valtras kunder:

– Det er med stolthet vi invi-

terte våre første S-seriekunder til å besøke hjemmet vårt i Suolahti. Vi vet at traktoren i S-serien er en flott maskin for dem. Siden vi kontinuerlig investerer i vårt forhandlernetverk når det gjelder kunnskap, kapasitet og merkevare, vil kundene våre fortsatt få den beste traktoropplevelsen i mange år fremover! •



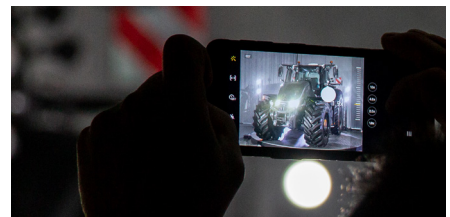
Feiringen inkluderte personlig overlevering av nøklene til hver kunde. Valtra salgsdirektør Matti Kallio (til venstre) gir en stilig nøkkelboks i tre til Joanny Devambez, som kom fra Frankrike.



Valtras administrerende direktør Mikko Lehikoinen ønsket VIP-gjestene velkommen til det to dager lange arrangementet.



Stemningen på kveldsbanketten var avslappet og vennlig. Før middag kunne gjestene smake på finske godbiter som alkoholfrie tyttebær- og tranebærcocktails. På bildet ser du Andrea Capitanio, VIP-gjest fra Nord-Italia.



S-serien ble avduket til akkompagnement av musikk og spesialeffekter.



Blant VIP-gjestene var kunder og deres ektefeller fra Belgia, Tyskland, Spania, Frankrike, Danmark, Italia og Sveits.



Thomas Nielsen fra Danmark kjøpte tre nye S-serietraktorer.



Gjestene fikk oppleve en guidet omvisning på Valtra-fabrikken, som for mange var et av høydepunktene under arrangementet. På bildet går tre generasjoner fra den belgiske Van Pymbrouck-familien gjennom fabrikken. Både datteren, hennes far og bestefar valgte hver sin ny S376-traktor, så på Van Pymbroucks gård komme det tre nye Valtra-er sammen med deres tidligere kjøpte traktorer i N, T og Q-serien.



Dennis Rieke og Fenja Luebkeemann, et par fra Tyskland, ble filmet foran en traktor på testbanen. Ifølge Peter Kogel, regional salgssjef for Tyskland, var kundene glade for at overleveringen av deres nye traktor skjedd på fabrikk – samtidig fikk de se hvordan en Valtra-traktor blir til.



Dagen kulminerte med en koselig tre-retters middag i et finsk miljø på Savutuvan Apaja.

## SE HØYDEPUNKTER FRA VIP-ARRANGEMENTET PÅ YOUTUBE

Nå kan du også oppleve stemningen!  
Se videoen på YouTube og nyt høydepunktene!





Skole, ved, tømmerfakler og fuglehus

# DEN 15 ÅR GAMLE ENTREPRENØREN JÄTKÄ-JUHO KJØPER G115 ACTIVE

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

**J**uho Kempainen, også kjent som Jätkä-Juho, fylte 15 år før sommeren og fikk endelig traktorførerkort. Etter å ha begynt å jobbe som entreprenør i en alder av bare 11 år, kan han nå kjøre traktoren sin på offentlig vei.

– Jeg kjører rundt 500 timer i året med min G115 Active. Jeg bruker den hovedsakelig til å transportere ved på gårdstunet og tømmerterminalen, da vi produserer ved, tømmerfakler og fuglehus. Traktoren er utstyrt med frontlaster, blokkmønsterdekk og vanligvis en Kesla skogshenger med laster bak. Så langt har denne traktoren aldri vært på jorden, legger Jätkä-Juho til.

Veden, tømmerfaklene og fuglehusene produsert av Jätkä-Juho selges i Puuilo-butikker over hele Finland. Vi snakker store mengder, og butikkjeden trekker fram produsentens unge alder i markedsføringen.

– I praksis er dette hovedbeskjeftigelsen for oss to. Juho er involvert så mye som skolearbeidet tillater, men når det er travelt har også mor, far, onkel, bestemor og en venn jobbet her, sier storesøster **Taru Kempainen**, og refererer til ektemannen **Toni Ahokas** som den andre heltidsansatte.

## Tilfeldigvis entreprenør

Selskapet ble startet ved en tilfældighet, da Jätkä-Juho laget tømmerfakler til et julemarked. De ble deretter brukt på et arrangement hvor eieren av Puuilo-kjeden også deltok. Han likte godt tømmerfaklene, som var enkle å tenne og brant fint, samt historien bak Jätkä-Juho. Senere ble også Jätkä-Juhos 40-liters vedsekker og fuglehus lagt til butikkens utvalg.

Fuglehusene og tømmerfaklene er produsert på Juhos hjemgård i Hyrynsalmi, hvor skogene strekker seg i alle retninger så langt øyet kan se. Veden produseres ved tømmerterminalen i sentrum av byen. Jätkä-Juhos selskap er en av de største vedprodusentene i Finland som tørker ved naturlig uten oppvarming.

Selvfølgelig vil ikke Jätkä-Juho være den yngste traktorentreprenøren i Finland for alltid. Så langt går det imidlertid bra med selskapet, og Jätkä-Juho jobber der på fritiden og i ferier.

– Jeg går nå siste året på grunnskolen, og etter det tenkte jeg å studere til skogsmaskinfører. En slektning har et skogsmaskinfirma som jeg kunne kjøre for etter endt utdanning. La oss se hva selskapet gjør etter det, sier Juho. •

## Hvordan lage en tømmerfakkel

1. Sag av en stokk omtrent 75 centimeter lang fra en helt tørr trestamme, og som har en diameter på 10 til 20 centimeter
2. Plasser stokken vertikalt og sag den på tvers cirka 50 centimeter fra topp til bunn
3. Bor et hull cirka 20 centimeter dypt i skjæringspunktet mellom kuttene, som opptenningsmidlene kan legges inn i

Tømmerfakler gir lys, varme og atmosfære. En tømmerlykt laget av tørket bartrær lukter også godt. Du kan til og med koke vann eller grille mat på toppen av fakkelen, som brenner i cirka to til tre timer.



# GLAD FOR GARANTIEN

Siden han startet som entreprenør i 1996 har Helge Aasen fra Skien hatt 33 Valtra-traktorer som har gått over 260 000 timer. Fem års fabrikkgaranti har vært en viktig sikkerhet etter hvert som virksomheten har vokst.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Vi driver først og fremst med vedlikehold. I tillegg er vi en del i skogen, der vi produserer flis og biovirke, og vi har en del leiekjøring for landbruket med rundballepresse, rive og gjødselvogn. Vi har også fem skogsmaskiner, fire der fire går på tømmerhogst og en produserer biovirke, forklarer **Helge Aasen** i Helge Aasen AS.

Han kjøpte sin første Valmet

Mezzo 6600 i 1996 for å drive i skogen. Siden har det blitt 33 ulike Valtra-traktorer. Nylig fikk de en ny Valtra Q285, og de er i ferd med å bytte inn en S394 i en S416. I tillegg har de tre N174, en N103, tre T234, en T214 og en Valtra 8350.

– Det er det viktig for oss å være oppdatert på teknologien, slik at vi oppfyller kravene våre kunder stiller til bærekraft og utslipp.

S-serien brukes til flishogging og flytting av skogsmaskiner, mens Q-serien vil brukes til oppgaver som rundballepressing, brøyting og massetransport.

– Vi har lenge etterspurt en Valtra på samme størrelse som en T-serie, men med flere hestekrefter. S-serien blir så mye større, så Q-serien blir perfekt for vårt behov.

## Viktig trygghet

– Ordningen med fem års fabrikkgaranti har fungert veldig bra. Vi må som alle andre være operative for våre kunder, samtidig som vi ikke ønsker å ha flere traktorer enn nødvendig stående. Selv om det sjelden er problemer med Valtra, er fem års fabrikkgaranti en viktig trygghet når noe først skjer, forklarer han.

Uansett om han driver med snøbrøyting, kantslått, rundballepressing eller produksjon av flis til fyringsanlegg må han levere som avtalt.

– Det viktigste er at problemer blir løst og at traktoren kan produsere timer ute på jobb. Vi har jo også skader som ikke går på garantien, men Valtra er gode på service. Jeg må skryte av servicepartner JAB Maskin og Motor, som alltid leverer til avtalt tid og kvalitet.

## Solid kvalitet

I tillegg til entreprenørbedriften driver Helge Aasen familiegården Riis, som ligger et steinkast unna lokalene til Helge Aasen AS.

– På gården driver vi med ammekuer. Det var onkelen til faren min som drev før meg. Jeg har forpaktet den siden rundt 2000, og nylig kjøpte jeg den. Sønnen min **Jonas** tok fagbrev tidligere i år og er med i bedriften. Det er hyggelig at nye generasjoner viser interesse.

Fortsatt bruker Aasen Valtra 8350-modellen som har vært med i nærmere 20 år.

– Den har gått over 18 500 timer, og den har fortsatt original kløtsj. Det er ingen tvil om at Valtra er en god og solid allroundtraktor og etter snart 30 år har jeg ingenting å utsette på de finske traktorene, understreker han. •



I dag har Helge Aasen AS elleve ulike Valtra-traktorer i bruk. De inkluderer fire N-serie, fire T-serie, en Q-serie, en S-serie og en 8350.



Aasen kaller sin Valtra 8350 en skikkelig kriger. Den har gått over 18 500 timer og har fortsatt de originale knappene.

## HAR ALLTID LIKT GAMLE MASKINER



FOTO LARS OVLIEN

**Per Morten Haugen** i entreprenørselskapet Re Maskin har alltid vært svak for gamle maskiner. Selv om han til daglig har fem Valtra N174 og en Valtra N175 å velge mellom på jobben, er han ekstra stolt av de to gamle Valmet-traktorene sine: en 1989-modell 905 og en strøken 2105.

## TO STRØKNE VALMET-MODELLER



FOTO LARS OVLIEN

I 1979 kjøpte **Lars Hidle** fra Stokke i Vestfold en Valmet 602. Da nevøen **Daniel Hidle** fylte 17 år kjøpte Lars en 1997-modell Valmet 8150 til ham. Her er begge karene i dag med hver sin traktor.

Se flere bilder og les mer på [valtra.no](http://valtra.no)



AGCO og Trimble etablerer et nytt felles selskap

# PTx TRIMBLE ÅPNER FOR NYE MULIGHETER INNEN PRESISJONSLANDBRUK

I april i år kjøpte AGCO Trimbles presisjonslandbruks virksomhet, med Trimble som en minoritetseier i det nye selskapet. PTx Trimble tilbyr allsidige løsninger for presisjonslandbruk for både fabrikkinstallasjoner og ettermontering, også for ikke-AGCO-maskiner. Presisjonslandbruk hjelper bøndene med å forbedre produktiviteten og oppfylle målene for miljøkrav. Det nye selskapets produkt- og tjenesteutvalg er svært bredt, alt fra utstyr til presisjonslandbruk for traktorer til styringssystemer for vanning av jorder.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

## PTx Trimble

- AGCO og Trimble joint venture
- Eiere: AGCO 85 prosent og Trimble 15 prosent
- Kombinerer AGCOs tidligere funksjoner for presisjonslandbruk og Trimbles landbruksfunksjoner
- Tilbyr globale løsninger for presisjonslandbruk til bønder, også for ikke-AGCO traktorer, hogstmaskiner og redskaper
- AGCOs presisjonslandbruk forventes å generere inntekter på to milliarder USD innen 2028



Valtra 8400-traktoren fra 2002 som tilhører den finske kornbonden Patrick Ståhls har fått ettermontert Trimble-automatisk styring, ISOBUS-redskapsstyring og Logmaster-telemetri. Kjøpesummen på under 10.000 euro er allerede betalt tilbake mange ganger i lavere drivstoff- og gjødselkostnader.

## AUTOMATISK STYRING OG ISOBUS ETTERMONTERT PÅ EN 22 ÅR GAMMEL VALTRA 8400

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

**D**en finske kornbonden **Patrick Ståhls** Valtra 8400 er et godt eksempel på hvordan selv en eldre traktor kan få ettermontert funksjoner for presisjonslandbruk. Ståhls driver en 175 hektar stor korngård i finske Loviisa som deltidsjobb. Han jobber også hos den lokale Valtra-serviceforhandleren som reservedelsselger.

– Min gamle traktor har automatisert styring, ISOBUS redskapskontroll og Logmaster-telemetri. Den automatiske styringen har allerede vært i bruk i ti år, ISOBUS i bare ett år og telemetri i seks år, sier Ståhls.

I tillegg til Valtra 8400 har han en Valtra N154 Versu fra 2016 og en Sampo 2065 skurtresker fra 2011 på gården. N154-modellen har også Trimbles utstyr for presisjonslandbruk og Sampo-treskeren har hatt utstyr for avlingskartlegging siden 2018. Systemene kommuniserer godt med hverandre, og også med programvaren for dyrkingsplanlegging. Antennen og displayet kan en-

kelt flyttes fra en maskin til en annen.

– Kart, kjørelinjer og annen informasjon kan enkelt sendes fra en maskin til en annen og til gårdens datamaskin. Hvis N154 hadde hatt Valtra sin automatiserte styring, kunne kartene også byttes med den. Min Väderstad Rapid såmaskin kommuniserer også med ISOBUS på 8400 uten problemer.

**"Hvis du regner ut at du takket være teknologien unngår å rygge på vendeteigen pluss 50 centimeter overlapping på hver kjørelinje, ser du hvor raskt den betaler seg tilbake i drivstoff og gjødsel."**

### Teknologi betaler seg raskt tilbake

Oppgraderingene som Ståhls har gjort på sin Valtra 8400-traktor har

kostet rundt 8000 euro. Siden den automatiserte styringen ble installert allerede for ti år siden, ville prisen på pakken i dag vært litt høyere.

– Hvis du regner ut at du takket være teknologien unngår å rygge på vendeteigen pluss 50 centimeter overlapping på hver kjørelinje, ser du hvor raskt den betaler seg tilbake i drivstoff og gjødsel. De gjør også arbeidet mitt mye enklere.

For eksempel sprer Ståhls gjødsel på åkrene sine på stedsspesifikk basis. Han lager et gjødslingskart basert på dataene samlet inn av skurtreskerens avlingskartlegging-utstyr og mengden grønn masse som er synlig fra satellittbilder.

– Jeg sprøyter ikke mine egne åkre, fordi de er økologiske, men jeg har laget kjørelinjer for kunder for å sprøyte deres egne åkre. For eksempel kan en nabo be meg lage kjørelinjer for en 16-meters sprøyte fordi han ikke har automatisert styring, og så kan han gjøre selve sprøytingen. •

# VALTRA-TRAKTORER ER IDEELLE FOR VEDLIKEHOLD AV FLYPLASSER

Bruken av Valtra-traktorer på flyplasser har økt raskt de siste årene. Traktorer er vanligvis mer allsidige og rimeligere enn spesialiserte maskiner designet kun for en enkelt oppgave, for eksempel feiing, snøbrøyting eller transport. Automatiserte funksjoner som opprinnelig ble utviklet for presisjonslandbruk, som automatisert styring, seksjonskontroll, variabel hastighetskontroll og fjernovervåking, har også vist seg å være nyttige på flyplasser.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

**B**ruksområdet for traktorer har for lengst utvidet seg fra åker til skog, veivedlikehold, gruver, forsvaret og flyplasser. Til disse oppgavene overgår traktorer lett spesialiserte maskiner på grunn av deres allsidighet. Traktorer kan brukes til å transportere, laste, klippe, harve, pløye, pusse, trekke koffertraller og utføre dusinvis av andre oppgaver, alt med samme maskin. Dette betyr mange arbeidstimer per år sammenlignet med en kostbar spesialmaskin som kanskje bare brukes noen få talls timer per år.

Sammenlignet med veivedlikehold og kommunale entreprenøroppgaver dekker for eksempel flyplasser ofte store områder og tidsplanene er stramme. Mens normale veier vanligvis kan brøytes hele morgenen etter et snøfall, må en rullebane ofte ryddes på 15 minutter. Dessuten dekker en standard 2,5 kilometer og 60 meter bred rullebane et område på omtrent 15 hektar. I tillegg er grøntarealene rundt rullebanen mye større enn selve rullebanen og må klippes, og de mange oppstil-

lingsplassene for flyene, taksebanene og bilparkeringsene må også vedlikeholdes.

**Selv om teknologier for presisjonslandbruk er utviklet for arbeid på jordet, har de vist seg å være overraskende nyttige til mange typer entreprenøroppgaver.**

## **Automatiserte funksjoner hjelper også på flyplasser**

Selv om teknologier for presisjonslandbruk er utviklet for arbeid på jordet, har de vist seg å være overraskende nyttige til mange typer entreprenøroppgaver. Automatisk styring kan for eksempel brukes til å brøyte nøyaktig de ønskede kjøresporene i tung snø når det ikke er mulig å se kantene på rullebanen på flyplassen. Variabel hastighetskontroll og seksjonskontroll gjør det mulig å påføre dyre antiskliemikalier nøyaktig i riktig mengde uten å overlape eller etterlate hull.

Fjernovervåking er nyttig ikke bare for vedlikehold av traktorene, men også for å administrere operasjoner, siden det er viktig å vite nøyaktig hvor et kjøretøy beveger seg til enhver tid for å sikre sikkerheten på flyplassen. Vendeteigsautomatikk letter samtidig førerens arbeidsbelastning når han svinger ved enden av rullebanen.

I 2019 testet Valtra automatisert snøbrøyting av rullebanen på den nordligste flyplassen i EU: Ivalo i finske Lappland. I dette forsøket ryddet fjernstyrte traktorer snøen fra flyplassen ved hjelp av brede snøploger og slepte snøfresere uten sjåfører. Da var dette fortsatt et FoU-prosjekt, men en kommersiell søknad kommer i fremtiden.

Hos Valtras Unlimited Studio kan traktorer utstyres fullt for flyplassopp-gaver allerede fra fabrikk. For flyplassopp-gaver inkluderer det typisk tilbehør som gul lakk, roterende og blinkende varsellys, en VHF-radio, en frontkobling eller frontlaster, samt dekk med uavhengige sli-tebaneblokker. •



En Valtra T215 Direct utfører klipping på Visby lufthavn i Sverige. Swedavia, som driver svenske flyplasser, har anskaffet åtte Valtra-er til flyplassoppgaver. Det er allerede signert en avtale om flere kjøp i 2026.

# VALTRA-TRAKTORER PÅ JOBB PÅ SVENSK FLYPLASS



**S**wedavia driver ti flyplasser fra Kiruna i Nord-Sverige til Malmö i sør. Selskapet startet standardiseringen av sin flåte av traktorer og redskaper som jobber på forskjellige flyplasser i 2023. Swedavia signerte en kjøpsavtale med den lokale Valtra-representanten Lantmännen Maskin for 2023 og 2026. I fjor ble det anskaffet totalt åtte Unlimited-utstyrte Valtra T215 Direct til

flyplassene i Östersund, Umeå, Göteborg og Malmö.

Valtra har utviklet løsninger for vedlikeholdsarbeid på flyplasser som gjør traktorene i stand til å utføre en lang rekke forskjellige oppgaver med mange forskjellige redskaper. Swedavias flåte kjører på fossilfri HVO 100 diesel. Swedavia har vært fossilfri i egen flyplassdrift siden 2020, og klimautslippene er de laveste i

bransjen i hele verden.

Valtra-traktorer på svenske flyplasser brukes til mange ulike oppgaver, inkludert snørydding, sandblåsing, transport av materialer og klipping av både større og mindre gressarealer.

På Östersund lufthavn nord i Sverige brukes for eksempel to Valtra-traktorer til oppgaver som normalt vil kreve flere forskjellige spesialiserte maskiner. •



Anders Urset har hatt Valtra siden 1990-tallet og er godt fornøyd. For tiden har han en rød N174, en hvit G135 og en grønn N130. FOTO LARS OVLIEN

# SYKKEL SOM BINÆRING

Anders Urset fra Tolga har hatt Valtra på hjemgården siden 1990-tallet og er kjempefornøyd med traktorvalget. Den nyeste er en Valtra G135 som brukes som allroundtraktor. Ved siden av gården tilbyr han sykkelturnisme på en gammel seter.

TEKST LARS OVLIEN

– Vi driver med mjølkeproduksjon og bygde nytt robotfjøs i 2010. Vi kjøpte vår første Valtra på 1990-tallet, og siden har vi holdt oss til det. Jeg er kjempefornøyd, det er lettkjørte og gode traktorer som har veldig lite problemer, forklarer **Anders Urset** fra Tolga.

Den energiske 58-åringen har tre Valtra-er på tunet. En 2018-modell N174 som brukes til transport, en 2003-modell M130 som fungerer som laster og på slåmaskinen på grunn av tyngden foran, samt en 2022-modell G135.

– Jeg har flere ungdommer som jobber hos meg, og de kjører G-serien fordi den har 40-kasse. Selv om N-serien har større førerhytte, har jeg blitt mer og mer glad i den hvite G135-trakroen med det skrå panseret. Den er lettmanøvrerbar og har god sikt. Jeg får dessuten

god oppfølging fra **Nils Odden** hos Eiksenteret.

Ved siden av gårdsdriften driver Urset med salg av sykler under merkenavnet Tolga Sykkelmekka.

– Jeg drev med friidrett og orientering, men på grunn av skader gikk jeg over til sykling i 2000. Jeg tok inn noen sykler og begynte så smått med salg. Da vi bygde om nyfjøsset ble gamlelåven tatt i bruk både som verksted, butikk og forsamlingslokale.

Kommunen foreslo at han utvidet virksomheten med turisme.

– Vi har en seter 13 km fra gården som hadde forfalt. Den har vi pusset opp og innredet med fire doble soverom, innlagt vann og elektrisitet. Det er vel 30-40 km med fine løyper her, så vi tilbyr overnatting og guidede sykkelturner på snau fjellet. Det blir spennende å se hvordan det utvikler seg, sier Urset. •



Ved siden av gårdsdriften tilbyr Anders Urset både salg og reparasjon av sykler, overnatting på en gammel seter og guidede turer på snau fjellet.

FOTO: PRIVAT



## Nokian Tyres Soil King VF

# STOR TEST VISER: BEST GREP OG DRIVSTOFF- ØKONOMI

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

**N**okian Tyres Soil King VF-dekk presterte utmerket i DLG (Deutsche Landwirtschafts-Gesellschaft) test av dekk. Disse dekkene reduserte drivstofforbruket med 3 til 8 prosent på veien og på jordet, sluringen var 2 til 4 prosent lavere på jordet, og ytelsen var 6 til 7 prosent bedre enn de andre premium VF-dekkene som ble testet. Nokian Tyres Soil King VF-dekk kan du nå få til i Valtra Q- og S-serie traktorer, i flere forskjellige størrelser.

– Den største forskjellen mellom VF-dekk og konvensjonelle dekk er at de tåler omtrent 40 prosent mer belastning. Dette muliggjør svært lavt dekktrykk på jordet, noe som hindrer jordpakking. Soil Kings kan brukes ved trykk på 0,6 til 2,8 bar, forklarer **Tero Saari**, produktsjef hos Nokian Tyres.

Alle VF-dekk er fleksible, men den virkelige utfordringen er å holde dem stive og samtidig opprettholde god kjørbarhet. Nokian Tyres har klart å oppnå dette som et resultat av eget forskningsarbeid og strukturelle løsninger.

– Vi er den eneste premiumprodusenten som bruker stålbelter i stedet for tekstilbelter i VF-dekk. I tillegg er slitebanemønsteret på dekket eksepsjonelt. Det utvidede og støttede mønsteret i det sentrale området hindrer ribben i å vri seg ved høye hastigheter og tung belastning, noe som stabiliserer kjørbarheten. Kontaktflaten er den største i bransjen. •

Nokian Tyres Soil King VF skiller seg ut fra andre VF-dekk takket være deres stålbelter og eksepsjonelle slitebanemønster.



### Soil King VF vs Premium VF-konkurrenter

Drivstofforbruk	- 3–8%
Sluring	- 1–4%
Hektar per time	+ 6–7%

DLG Powermix test 2022 omfatter flere forskjellige oppgaver og hastigheter på jorder og veier.

## OPPGRADERT CTIS PRO DEKKTRYKKREGULERINGSSYSTEM TILGJENGELIG FOR TRAKTORER I Q- OG S-SERIEN

Et oppgradert CTIS sentralt dekktrykkreguleringssystem er nå tilgjengelig fra Unlimited Studio som ekstrautstyr på traktorer i Q- og S-serien. CTIS Pro-systemet har en egen, separat og mer effektiv kompressor, som kan pumpe dekkene tre ganger raskere enn standard CTIS-systemet som bruker traktorens egen kompressor. Systemet drives via ISOBUS og har en kapasitet på 2000 liter i minuttet. CTIS Pro-systemet er spesielt effektivt med VF- og IF-dekk, som kan jobbe på jordet med trykk på 0,8 bar og kjøre på veien med trykk på 2,0 bar. Ved hjelp av CTIS-systemet kan dekktrykkene endres på bare noen få minutter uten å måtte klatre ut av førerhuset. •



Ved å bytte inn i en ny Valtra Q305 med Kesla-kran får Haarstad økt stabilitet og ekstra hestekrefter til å drive flishoggeren. Dette er den første Q-serien i Norge som er levert med TwinTrac og en slik kran.

# SKREDDERSYDD FOR MITT BEHOV

Midt-Norsk Skogrydding AS har nylig oppgradert fra en 2017-modell Valtra T214 Direct med påmontert Kesla kran til en tilsvarende Q305. Lange og travle dager gjør at driftssikkerhet og komfort blir ekstra viktig.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Valtra er skreddersydd for mitt behov. Med både Kesla-kran og TwinTrac på den nye traktoren blir hverdagen enklere og mer effektiv. Jeg er veldig fornøyd med Valtra T214, så jeg gleder meg til å gå opp et hakk i størrelse, forteller eier og daglig leder **Dag Haarstad** i Midt-Norsk Skogrydding AS.

Han begynte som mekaniker på skip, men gikk i land og begynte med linjerydding i 2007. I dag driver han med alt fra med ulike ryddeoppdrag og felling av trær til flishogging.

– Jeg oppgraderer til Valtra Q305 for å få mer stabilitet og flere hestekrefter til å drive flishoggeren. Så har jeg valgt en mindre kran, slik at jeg enklere kommer til der det er trangt og kabelstrekk. Traktoren har et separat armlene på venstre side, med spaken som styrer kranen, og en egen skjerm bak i førerhytta.

Kranen kommer fra Kesla og ble montert i Norge, mens Jake-festet ble montert i Finland.

– Jeg er veldig fornøyd med oppfølgingen fra Akershus Traktor Stjørdal. Jeg har jo bare én traktor, og med oppsettet mitt er det ikke bare å låne en ny hvis noe

skulle skje. Derfor må jeg være operativ. Dette er min fjerde Valtra, og jeg synes bare de blir bedre og bedre. Komforten er god, og fem års fabrikkgaranti gir viktig trygghet.

Ved siden av skogryddingen driver Haarstad selskapet Selbu Biovarme AS.

– Jeg fliser til mitt eget anlegg og selger kilowattimer til skolen, fylkeskommunen og Selbu kommune, forklarer han. •



Dag Haarstad i Midt-Norsk Skogrydding AS mener Valtra er skreddersydd hans behov med skogrydding og flishogging. Begge traktoren har et ekstra armlene med en spak som styrer Kesla-kranen.

# BYTTER KONSEKVENT PÅ GARANTI

Siden 2008 har Helland Hogst holdt seg til Valtra og byttet nå traktorer etter 4200 timer. I kombinasjon med serviceapparatet til Gule's har de forutsigbar drift og er trygge på at de kan levere tjenester til kundene sine når de trenger det.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Det er mye bedre å betale en fast sum per måned på en ny traktor enn å plutselig få en regning på 100 000 kroner. Derfor har vi leasingkontrakt som går til null, bruker innbyttetraktoren som egenkapital og bytter traktor når fabrikkgarantien går ut, forklarer **Rune Helland** i Helland Hogst.

Valtra Team møter ham i Loddefjord, der selskapet rydder skog i forbindelse med det nye Sotrasambandet.

– Totalt har vi ryddet 150 000 m<sup>2</sup> her. Vi har en Valtra T235D med Kesla C645 flishogger med kran som vi bruker til å flise opp virket vi hogger, og en Valtra N175D som

vi kjører bort stokker med. Begge er levert av Gule's, som har et godt serviceapparat som gjør oss trygge på at vi alltid kan være operative.

Helland Hogst teller seks personer. I et marked med høyt prispress er gode kalkyler nøkkelen til å lykkes.

– Vi skal ha skikkelig utstyr hvis vi skal være med på dette. Det innebærer å vite hva det koster å bruke utstyret per time, samtidig som vi er trygge på at vi får hjelp når vi trenger det. Vi har ikke tid til å skru traktor, og med Valtras fabrikkgaranti har jeg kontroll på hva vi betaler ut og har alltid oppdatert maskinpark, understreker Helland. •



Sjåfør Jon Arne Mundheim Johansen bruker en Valtra T235D med en Kesla C645 flishogger med kran for å flise opp virke. God komfort og riktig teknologi gjør lange arbeidsdager mindre slitsomme.



Rune og Henrik Helland rydder vegetasjon i Loddefjord for å gjøre plass til det nye Sotrasambandet som skal gi en raskere og mer trafikksikker reisevei på RV 555 mellom Bergen og Sotra.

# nokian<sup>®</sup> TYRES



## TESTVINNER SOIL KING VF

6%

mer behandlet areal  
per arbeidstime\*

8%

lavere drivstofforbruk i  
jordbearbeiding\*

5%

lavere drivstofforbruk i  
transport\*

\* Test utført av DLG i 2022



**Nokian Tyres Soil King VF** har klassens beste felt- og transportytelse i tredjepartstester. Mindre hjulsluring, lavere drivstofforbruk, mer behandlet areal per time – den enestående bakkekontakten gjør den til et vinnende valg.



Hovedfargen på Valtra-utsalgsstedene vil endres fra rød til svart.



Nytt utseende for Valtras utsalgssteder

# MERKEVAREFARGEN ENDRES FRA RØD TIL SVART

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

Valtras utsalgssteder over hele verden endrer i løpet av de neste årene merkevarefargen til svart. I Europa, Asia, Afrika og Australia vil komplementærfargen forbli rød, mens i Brasil og andre deler av Sør-Amerika vil Valtras komplementærfarge forbli gul. Samtidig vil den grå 3D-effektlogoen utgå og erstattes av en enklere konturlogo.

– Endringene innføres i et naturlig tempo, men innenfor rammen av perioden vi har satt. Det nye utseendet introduseres for eksempel hver gang et nytt salgssted åpnes, men også på eksisterende salgssteder i løpet av et par år. Endringene vil også komme til syne i annet Valtra-materiell. Valtras slagord «Your Working Machine» vil forbli uendret, sier **Jussi Valkonen**, Manager, Brand Experience, Digital Marketing & Dairy.

Valtra-traktorer har vært tilgjengelig i mange forskjellige farger i flere tiår. Resultatet av dette er at Valtra-traktorer ikke identifiseres så mye

av en bestemt farge som andre traktormerker, som kun tilbyr sine traktorer i én farge. AGCO som helhet er også tatt i betraktning med tanke på endringene, i og med at Valtra nå vil skille seg bedre ut fra røde Massey Ferguson-traktorer.

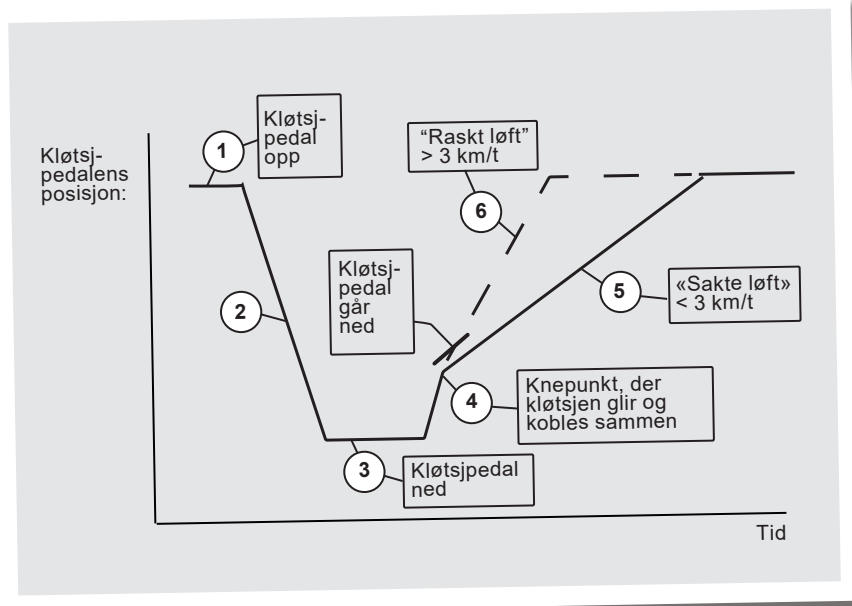
Nøyaktige retningslinjer og et bestillingssystem for det nye visuelle profilen vil bli gitt til forhandlere og importører.

– Retningslinjene presenterer det visuelle utseendet som salgsstedene våre bør ha. De kan og bør anvendes, men det generelle utseendet må være i samsvar med retningslinjene.

Valtras nye salgssteder vil hovedsakelig være svarte på utsiden, mens fasadene deres fortsatt vil ha den velkjente V-logoen og en tynn rød linje. Innvendig vil salgsstedene ha en øy-lignende V-format servicedisk og ulike møteplasser. Tilpasningsmulighetene som tilbys av Unlimited Studio og Valtras imponerende utvalg av teknologier er tatt i betraktning i de strukturelle elementene. •



Etter endringene vil Valtras utsalgssteder ha det samme utseendet ikke bare i Europa, men også i Sør-Amerika. Hovedfargen vil være svart, men komplementærfargen vil være gul i Sør-Amerika og rød i Europa.



Bruken av HiShift ble forklart i detalj i brukermanualen.



## KNAPPBETJENT KLØTSJ TOK TRYKKET FRA FØRERENS VENSTRE KNE

**P**å begynnelsen av 1990-tallet begynte traktorprodusentene å erstatte tradisjonelle skivekløtsjer med hydrauliske flerskivekløtsjer. Disse ble kontrollert hydraulisk ved hjelp av ventiler, som krever mindre direkte fysisk kraft fra førerens venstre ben. Lamellkløtsjer for kraftuttaket var allerede blitt vanlig. På den tiden var Valmet 6000- og 8000-seriene nye, men de hadde blitt introdusert på markedet med en tradisjonell tørrkløtsj, noe som betyr hardt arbeid for førerens venstre kne. Det ble forsket intensivt på nye løsninger, men utviklingsarbeidet tok tid. I mellomtiden ble det besluttet å introdusere en knappbetjent mekanisk kløtsj som en rask løsning.

Ideen om å bruke en hydraulisk sylinder for å presse ned kløtsjpedalen var på ingen måte ny, men de svært varierende scenariene gjorde det til en utfordring. Fra begynnelsen var Valmets utgangspunkt to grunnleggende scenarier:

raskt inngrep ved girskift – når traktoren er i bevegelse – og myk start fra null. Disse to scenariene ble bestemt ved å måle kjørehastigheten. Hver av de tre girspakene var utstyrt med en trykknapp for å betjene kløtsjen. Den mest åpenbare fordelen med knappen var ved girskifte i en traktor i bevegelse. Å trykke på knappen ble etterfulgt av et slags dunk mens pedalen gikk i gulvet, og girskiftet gikk enkelt.

**Det ble forsket intensivt på nye løsninger, men utviklingsarbeidet tok tid. I mellomtiden ble det besluttet å introdusere en knappbetjent mekanisk kløtsj som en rask løsning.**

Ved start, og spesielt på trange steder, kunne ikke den knappbetjente kløtsjen konkurrere med

foten til en dyktig sjåfør. Som et resultat trykket mange brukere ganske enkelt ned pedalen med knappen og klarte deretter en myk start med fotarbeid.

Kløtsjen fikk kraften fra traktorens lavtrykkshydraulikk og betjeningen var lett justerbar, både start og giring i hastighet. En knappbetjent kløtsj ble også raskt utviklet for A-serien, selv om den ikke hadde faktisk lavtrykkshydraulikk.

Produktutviklingsressursene ble økt på 1990-tallet. Det var imidlertid ikke før på slutten av 1998 at en ny forover-bakover spak ble introdusert. Målet hadde nemlig blitt utvidet: det som nå var ønsket var en løsning som fungerer til alle årstider, samt jevnere powershift-gir. Forover-revers spaken på HiTech-modellene ble hyllet som den beste på markedet, og den erstattet raskt de gamle løsningene. I A-serien ble det derimot brukt en tørr kløtsj – og en knappbetjent kløtsj – frem til 2011. •



**VINTERJAKKE** V42808902-07

- Varm boblejakk med avtagbar hette
- Laget i vann- og vindtett stoff
- Refleksdetaljer

**KR 2200**

# NYE PRODUKTER OG GAVEIDEER DENNE HØSTEN!



**GÅTRAKTOR** V42803920 **kr 662,50**

- Sjarmerende gåtraktor i vintagelook
- Ratt med fløyte og gåstøtte
- Anbefalt alder 1-3 år

**TERMOSKRUS** V42803930 **kr 342,50**

- 2 in 1-ståltermoskruset
- Holder drikken din kald eller varm
- Volum 350 ml

**COLLEGE** 42809901-07 **kr 875**

- Stor Streamline-logo foran
- Valtra-logo på venstre erme
- 100 % bomull

**LEKETRAKTOR** V42802460 **kr 443,75**

- Søt leketraktor i tre
- Skogstilhenger som kan tas av, løse stokker og bevegelig lastekran
- Størrelse 30x8x9 cm

**BOXERSHORTS** V42808313-15 **kr 330**

- Behagelige og elastiske boksershorts
- Pakning med 2 stk
- Pakket i gavepakning i papp

**PUTE** V42803900 **kr 278,75**

- Pyntepute i traktorfasong
- 100 % bomullskanvas
- Størrelse 49 x 30 x 9 cm



Disse og andre flotte produkter er tilgjengelig på [shop.valtra.com](http://shop.valtra.com) eller fra din lokale Valtra-forhandler. Utvalget hos forhandlere kan variere avhengig av tilgjengelighet. Alle priser er veiledende utsalgspriser inkludert avgifter. Prisendringer kan forekomme i enkelte markeder. Ettertrykk forbudt.



**F-serien**

MODELL	MAKS. HK*
F75	75
F95	90
F105	103



**A-serien**

MODELL	MAKS. HK*
A75	75
A85	85
A95	95
A105	105
A115	115
A125	125
A135	135

Alle A-seriemodeller er tilgjengelig med HiTech-transmisjon. A75–A95-modellene er også tilgjengelig med HiTech 2-transmisjonen og A105–A115-modellene med HiTech4-transmisjon.



**G-serien**

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
G105	105	110
G115	115	120
G125e	125	130
G135	135	145

Alle G-seriemodellene er tilgjengelige med HiTech-, Active- eller Versu-transmisjon.



**N-serien**

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
N135	135	145
N155e	155	165
N175	165	201

N-seriemodellene er tilgjengelig med HiTech-, Active-, Versu- eller Direct-transmisjon



**S-serien**

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
S286	280	310
S316	310	340
S346	340	370
S376	370	400
S396	400	420
S416	420	420



**Q-serien**

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
Q225	230	250
Q245	245	265
Q265	265	290
Q285	285	305
Q305	305	305



**T-serien**

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
T145	155	170
T155	165	180
T175e	175	190
T195	195	210
T215	215	230
T235	235	250
T235 Direct	220	250
T255	235	271

T-seriemodellene er tilgjengelig med HiTech-, Active-, Versu- eller Direct-transmisjon, unntatt T255-modellen som er tilgjengelig med HiTech-, Active- eller Versu-transmisjon.

